



Vous recherchez un projet qui a du sens, vous souhaitez aujourd'hui vous investir dans un nouveau challenge managérial au sein d'une PME en croissance ? Alors ce projet vous intéressera sûrement ! Dans le cadre de son développement, la société Bio Valeur (SBV), salaison spécialisée en produits biologiques, recherche pour commercialiser sa viande bio et sa charcuterie bio :

un(e) coordinateur(ice) commercial(e), chef de vente

Sous la responsabilité de son directeur, vous êtes le garant du développement commercial de la filière,

Missions & Responsabilités :

Vous assurez le pilotage, l'animation et la coordination de votre équipe commerciale (2 à 3 personnes)

- Vous assurez la prospection, à la recherche constante de nouveaux clients Déplacements fréquents.
- Vous êtes garant auprès de la direction de l'efficacité de la gestion commercial(e)
- Vous participez à la mise en place de la stratégie commerciale du groupe

Compétences requises :

Issu(e) d'une formation Bac + 4 à Bac +5 de type Ecole de Commerce, ou Ingénieur, ou profil avec expérience, vous bénéficiez d'une expérience réussie en management d'équipes de ventes ou de technico-commerciaux dans les métiers du secteur de l'agro-alimentaire, Rigoureux, vous savez gérer vos priorités y compris dans un environnement sous forte pression. - Doté d'un excellent relationnel, vous avez démontré lors de vos précédentes expériences de réelles qualités de négociation et une forte orientation client. - Enfin, vous maîtrisez l'utilisation des outils informatiques courants (email, pack office)

Dans connaissance dans la viande et la bio sont un plus

Condition d'embauche : poste à Louvigné Du Désert (35), CDI avec période d'essai, déplacements à prévoir, rémunération selon expérience

Lettre de motivation et CV à adresser à

SBV
ZI de la Basse Rouillais
35420 LOUVIGNE DU DESERT
contact@porcbiologique.fr